

Workshop mit Hilti AG

Digitalisierung im Direktvertrieb – Herausforderungen und Chancen

im Rahmen des Digital Excellence Circle

- **Was?** Interaktive Ideenfindung und Problemlösung im Rahmen einer Case Study zur Digitalisierung im Sales sowie Kennenlernen des Unternehmens
- **Warum?** Spannende Einblicke in Sales-Entscheidungsfragen, wertvolle Unternehmenskontakte und eine einzigartige Zusatzqualifikation mit Zertifikat
- **Wann?** Freitag, 18. Januar 2019, 9-17 Uhr bei Hilti in Kaufering (Fahrkosten werden übernommen)
- **Wie?** Bewerbung bis 16. Dezember 2018 mit Lebenslauf, Notenübersicht, Motivationsschreiben und relevanten Nachweisen an Sonja Kralj
- **Wer?** Bachelorstudierende ab dem 4. Semester und Masterstudierende
- Nähere Infos gibt es bei Sonja Kralj (kralj@idr-ev.eu), auf der Seite des [Digital Excellence Circle](#) und auf [YouTube](#)